FORRETNINGS OPTIMERING.dk
RÅDGIVNING · STRATEGI · EKSEKVERING

TILBUD
November 2026

INTERNATIONALISERING · TYSKLAND OG DACH

Klar til det tyske marked?

Vi kortlægger jeres setup, analyserer markedet i enten Tyskland, Østrig og Schweiz og giver jer klare anbefalinger til, hvordan I kommer ind.

Eksportanalysen – det får I

1. Kortlægning
Jeres nuværende setup og tilbud: Produkter, priser, salgskanaler, materialer, kapacitet og eksport.

2. Markedsanalyse
Efterspørgsel, konkurrenter, kundetyper, prisniveau, salgskanaler samt krav og regler.

3. Anbefalinger
Go eller no-go, hvilket land og segment I skal starte med og hvad der skal tilpasses.

TILVALG: GO-TO-MARKET-PLAN

En konkret plan for jeres indtræden på markedet: Positionering og budskab på tysk, salgskanaler og partnere, relevante messer, budget og en 12-måneders handlingsplan med ansvar og milepæle.

Priser

Ydelse	Varighed	Pris ekskl. moms
Eksportanalyse (1–3)	4–6 uger	**45.000 kr.**
Tilvalg: Go-to-market-plan	+ 2–3 uger	**+ 30.000 kr.**
Samlet forløb	6–9 uger	**75.000 kr.**

TILSKUD VIA SMV:EKSPORT

Forløbet kan indgå i en ansøgning til SMV:Eksport, som giver op til 150.000 kr. i tilskud til ekstern eksportrådgivning. Får I tilsagn med 50 % tilskud, betaler I selv 37.500 kr. for hele forløbet. Vi skriver ansøgningen uden beregning, når vi er rådgiver.

Kom godt i gang

Jan J. Diers · +45 2671 7097 ·
kontakt@forretningsoptimering.dk

ForretningsOptimering.dk